

**Quelles opportunités?:** Parmi ses diverses prestations d'assistance commerciale **Propulsion** propose à ses clients des missions de **prospection/suivi téléphonique**.

Il confie certaines de ces missions à des Assistant(e)s indépendant(e)s – disposant par exemple du statut d “auto-entrepreneur”.

#### **Quelles sont les règles du jeu?**

Un **contrat cadre** fixe les règles générales de la collaboration et un **contrat de mission** est établi pour chaque mission. Le contrat de mission précise clairement les dates de début et de fin de mission, les objectifs visés, les actions à mener, le mode de rémunération (selon les missions, les rémunérations peuvent être forfaitaires, comprendre une partie fixe et une partie variable ou enfin être totalement proportionnelles aux résultats réellement obtenus).

#### **Et la formation?**

Propulsion assure à ses Assistant(e)s toutes formations indispensables à la bonne exécution de leurs missions et fournit les argumentaires appropriés à chaque mission.

Toutes ces formations se font par téléphone et Internet.

#### **Pour pouvoir travailler de chez soi comme Assistant(e) de PROPULSION que faut il ?:**

- Un **statut d'auto-entrepreneur** (ou un statut de société)
- Une connection Internet et une installation téléphonique
- et bien sûr, le goût et la compétence pour “vendre” au téléphone.

**Que font pratiquement ces assistant(e)s:** selon les cas une ou plusieurs des actions suivantes:  
recueil d'informations / détection de projets / prise de rendez vous pour un commercial, /  
gestion de son agenda / suivi des projets / relances clients/prospects / prise de commandes.

#### **Exemples de missions (en cours, passées ou à venir)**

##### **mission 0901**

- **Produit/service à promouvoir:** Service de standard téléphonique externalisé  
voir description <http://www.propulsion3000.com/doc/propulsionteleservices.pdf>
- **Clientèle :** Toutes entreprises, administrations, associations etc.
- **Actions** détection de projets + prise de commandes
- **Rémunérations :** 100% proportionnelle aux résultats

##### **mission 0902**

- **Produit/service à promouvoir:** Prestations de maîtrise d'oeuvre,
- **Clientèle :** Investisseurs, promoteurs immobiliers,- responsables de projets immobiliers- région parisienne
- **Actions** détection de projets + prise de rendez vous pour le commercial
- **Rémunérations :** fixe + % sur résultats

##### **mission 0903**

- **Produit/service à promouvoir:** Prestations de conseil en maîtrise des frais généraux,
- **Clientèle :** Toutes entreprises de plus de 50 personnes- Directeurs ou Responsables achats- région Sud Ouest
- **Actions** prise de rendez vous pour le commercial
- **Rémunérations :** au rendez vous

./...

## mission 1002

- **Produit/service à promouvoir:** Prestations de cabinet de recouvrement
- **Clientèle :** Toutes entreprises - Directeurs -en région parisienne\_
- **Actions** prise de rendez vous pour le Directeur commercial
- **Rémunérations :** au rendez vous qualifié

## mission 1003

- **Produit/service à promouvoir:** Prestations de cabinet conseil (domaine assurance),
- **Clientèle :** maisons de retraites - Directeurs - Région sud-ouest
- **Actions** prise de rendez vous pour le Directeur commercial
- **Rémunérations :** au rendez vous pris

## mission 1004

- **Produit/service à promouvoir:** Construction de chalets bois,
- **Clientèle :** Architectes, investisseurs, promoteurs, région Normandie
- **Actions** détection de projets + prise de rendez vous pour le Directeur commercial
- **Rémunérations :** fixe + % sur résultats à définir

## mission 1005

- **Produit/service à promouvoir:** Recherche de distributeurs pour matériels destinés aux SENIOR,
- **Clientèle :** Sociétés de services informatiques , région France Entière
- **Actions** Enquête de présélection de candidats potentiels + proposition des candidats les plus pertinents au Directeur chargé de conclure
- **Rémunérations :** fixe + prime par contrat signé

## mission 1006

- **Produit/service à promouvoir:** Recherche de distributeurs pour matériels de locomotion,
- **Clientèle :** garages automobiles, région France Entière
- **Actions** Enquête de présélection de candidats potentiels + proposition des candidats les plus pertinents au Directeur chargé de conclure
- **Rémunérations :** fixe + prime par contrat signé

## mission 1007

- **Produit/service à promouvoir:** Prestations informatiques
- **Clientèle :** région ile de France
- **Actions** détection de projets + prise de rendez vous pour le Directeur commercial\_
- **Rémunérations :** fixe + prime par rendez vous qualifié

## mission 1008

- **Produit/service à promouvoir:** Objets publicitaires
- **Clientèle :** région France
- **Actions** détection de projets + prise de rendez vous pour les commerciaux\_
- **Rémunérations :** fixe + prime par rendez vous qualifié

## mission 1009

- **Produit/service à promouvoir:** Equipements de sécurité
- **Clientèle :** plusieurs régions en France
- **Actions** détection de projets + prise de rendez vous pour les commerciaux.
- **Rémunérations :** fixe + prime par contrat signé

## mission 1009

- **Produit/service à promouvoir:** Equipements de sécurité
- **Clientèle :** plusieurs régions en France
- **Actions** détection de projets + prise de rendez vous pour les commerciaux.
- **Rémunérations :** fixe + prime par contrat signé

Pour proposer votre collaboration merci de nous contacter par email >> [drh@propulsion3000.com](mailto:drh@propulsion3000.com).