

## UN CHEF DES VENTES A TEMPS PARTAGE

Toutes les entreprises ne peuvent pas justifier un poste de Chef des ventes à temps plein. Pourtant son rôle est essentiel et toute équipe de vente doit être encadrée, alors c'est souvent le Chef d'entreprise lui même qui assure par intermittence cette mission, avec plus ou moins de bonheur selon ses capacités et son temps disponible.

Propulsion vous propose aujourd'hui une autre solution : le chef des ventes à temps partagé

### Comment ça marche

**Votre Chef des ventes vient quelques jours par mois pour rencontrer vos commerciaux (minimum 2 jours par mois sur une période minimum de 3 mois)**

**Il assure pour vous toutes les missions d'un vrai Chef des ventes:**

#### Formation de l'équipe

Selon les besoins il peut transmettre en groupe les «basiques» de la vente mais aussi accompagner personnellement en clientèle ceux qui en ont besoin.

#### Mise en place des outils de vente

Il veille à améliorer les outils de vente disponibles afin d'assurer une efficacité maximum.

Il suggère, si nécessaire et met en place de nouvelles méthodes de prospection.

#### Suivi de l'activité et des objectifs / reporting

Chaque réunion commerciale qu'il dirige permet de suivre l'activité des vendeurs, d'en mesurer l'efficacité, de détecter les difficultés et d'apporter des corrections.

L'analyse de l'activité, des affaires en cours et des résultats fait l'objet de tableaux de bords réguliers qui sont transmis à la Direction de l'entreprise.



### Les principaux avantages

#### Une solution souple qui peut

- ◆ éviter un poste à plein temps qui ne se justifierait pas
- ◆ permettre la mise en place d'une nouvelle méthode d'approche de la vente
- ◆ amener un coup de fouet à une équipe qui s'endort un peu
- ◆ démarrer une équipe avant d'en confier les rênes à la Direction

#### Une solution de vrais professionnels

Les Chefs de Vente proposés par Propulsion sont tous de vrais professionnels expérimentés. Pas besoin pour vous de les recruter. Vous utiliserez leur service pendant le temps dont vous en avez besoin.

#### L'amélioration de l'ambiance de votre équipe

Avoir un intermédiaire entre les vendeurs et la Direction permet souvent une ambiance plus sereine. Se sentir épaulé par un Chef de Ventes est ressenti comme un élément stabilisant pour un vendeur dont le métier est par ailleurs assez solitaire. Le Chef des ventes amène avec lui toutes les réserves nécessaires de bonne humeur, d'enthousiasme et de motivation.

#### L'apport d'un regard extérieur

Nos Chefs de vente apportent sur votre organisation un regard extérieur, riche de leurs nombreuses expériences passées. Ils apportent souvent à nos clients des idées originales pour améliorer l'efficacité du service.

**Un Chef des ventes à temps partagé c'est pour vous la garantie d'avoir une équipe de commerciaux efficaces et motivés qui travaillent au mieux de leurs capacités.  
Vous pouvez alors vous concentrer sur vos tâches de Direction**