



Le cabinet d'assistance commerciale  
Une façon moderne de travailler...

**Propulsion**  
l'expertise commerciale

« Depuis plusieurs années  
je sous traitais déjà ma comptabilité  
à un cabinet comptable...



...aujourd'hui, j'ai aussi un cabinet d'assistance commerciale

**pour assister mes commerciaux  
et les rendre plus productifs**

Il pilote toutes les opérations  
de **promotion / prospection**

Il organise mon agenda  
(et celui de mes  
commerciaux)



Il enregistre les  
**rapports de visite  
des commerciaux**  
(dictés par téléphone)



Il gère ma **base de  
données clients / prospects**,  
la fait vivre et la développe

«



**et moi, je contrôle étroitement  
à distance et en toute simplicité !** »

**D'un simple clic Internet** (au bureau, à la maison,  
à l'hôtel), **grâce à ma connexion personnelle sécurisée**

**De plus (en option)**

- Il reçoit les appels téléphoniques et y répond en mon nom
- Il enregistre les demandes de devis et nous les transmet

• **Je consulte mon agenda** (et celui de mes commerciaux)

• J'accède aux **fiches clients de ma base de données** et y consulte les historiques, les opportunités, les projets en cours...

• J'annote moi-même si nécessaire les fiches clients et donne mes instructions à tout moment quel que soit le jour ou le lieu.



Le cabinet d'assistance commerciale  
Une façon moderne de travailler...

**Propulsion**  
l'expertise commerciale



Jean-Pierre Rose  
Directeur de PROPULSION

## Les avantages de la solution cabinet commercial

**Une grande réactivité** → Mise en place d'un service d'assistance commerciale opérationnel en quelques jours seulement.

**Un coût optimisé** → Moins cher qu'une solution interne avec *une rémunération largement proportionnelle aux résultats obtenus.*

**Une meilleure efficacité commerciale** → Le cabinet dispose d'outils vraiment professionnels.

**Une meilleure productivité** → Nos agendas commerciaux sont optimisés, nos commerciaux sont plus productifs.

**Un meilleur suivi clientèle** → Plus de disponibilité pour nos clients, c'est une meilleure image pour ma société.

**Une extension de compétences à disposition** → L'accès facile à tous les autres services proposés par **PROPULSION**

**Une grande souplesse** → Disponibilité 24 h/24 par Internet de toutes les informations dont j'ai besoin.

**Une grande liberté** → Je peux me concentrer sur le cœur de mon métier.

## Mes garanties

**Propriété** : La base de données clients / prospects m'appartient. *C'est garanti par contrat*

**Confidentialité** : Comme les données comptables, les données commerciales font partie des grands secrets d'une entreprise. **PROPULSION** s'engage contractuellement à ne pas les utiliser

**Sécurité** : Des sauvegardes sont assurées quotidiennement. Les informations passant par Internet sont protégées. Ma base de données n'est accessible qu'à **PROPULSION** et à moi-même

**Compatibilité** :  
Synchronisation Microsoft Outlook

**Propulsion**  
l'expertise commerciale

1, rue de Strasbourg - 50100 CHERBOURG-OCTEVILLE

Tél. **02.33.88.53.00**

Email : [jp.rose@propulsion3000.com](mailto:jp.rose@propulsion3000.com) - Site Internet : [www.propulsion3000.com](http://www.propulsion3000.com)

N°SIREN : B 477 571 764 - RCS CHERBOURG-OCTEVILLE APE : 741 G